

INTELIGÊNCIA DE MERCADO · VERSÃO
1.0

Concorrentes e preços

Panorama fundamentado do software
jurídico para advocacia no Brasil

Data-base: 30 de julho de 2026

Escopo: preços públicos, posicionamento e implicações
para o MVP Advogados

Status: documento público-controlado; revalidar antes
de negociação



O mercado não cabe em uma única tabela de mensalidades.

Há pelo menos três categorias diferentes disputando o orçamento do advogado: gestão completa do escritório, plataformas de ferramentas e soluções pontuais. Compará-las sem separar escopo, periodicidade e limites cria uma falsa equivalência.

R\$ 79

Entrada publicada

Projuris ADV Start Solo, para 1 usuário e até 100 processos.

R\$ 209

Gestão anual equivalente

Astrea Up, valor mensal equivalente em contratação anual.

R\$ 5.000+

Operações grandes

ADVBBOX Big Offices, com API e estrutura dedicada.

Conclusão corrigida: a faixa de entrada de gestão jurídica publicada em julho de 2026 começa abaixo dos R\$ 197 indicados no documento anterior. O Projuris ADV Start reposiciona a referência de entrada em R\$ 79/mês.

O que já pode ser afirmado

- Há alternativas gratuitas ou promocionais, mas com limites e condições.
- Preço sozinho não revela o custo total: usuários, processos, monitoramento, implantação e módulos alteram a comparação.
- A Jus 9 entrará contra marcas com produto, suporte e bases ativas; documentação não substitui tração.

O que ainda não pode ser afirmado

- Que a Jus 9 é mais segura, completa ou econômica antes de implementar e testar o MVP.
- Que “sigilo por processo” é exclusividade sem auditoria funcional detalhada dos concorrentes.
- Que a tabela proposta é validada sem pilotos pagantes e custo unitário medido.

Como os dados foram tratados.

A pesquisa priorizou páginas oficiais de produto e preço. Quando o fornecedor não publica preço, o relatório registra “sob consulta” em vez de estimar.

Critérios de inclusão

- Atuação relevante para advogados ou escritórios no Brasil.
- Página oficial acessível em 30/07/2026.
- Preço público ou indicação explícita de contratação consultiva.
- Escopo suficientemente claro para classificar a solução.

Normalização

- Valores em reais e por mês quando publicados dessa forma.
- Equivalente mensal anual marcado como *anual*.
- Promoção separada do preço de tabela.
- Taxa de ativação e contratação sob consulta destacadas.

Regra de comparabilidade: dois preços só são comparáveis depois de verificar periodicidade, quantidade de usuários, processos monitorados, termos de captura, armazenamento, implantação, suporte e módulos cobrados à parte.

Escala de confiança

Nível	Uso no relatório	Tratamento
Alta	Preço e condição visíveis em página oficial.	Pode ser citado com data e URL.
Média	Informação oficial dinâmica, promocional ou sujeita a configuração.	Citar com ressalva; confirmar antes da contratação.
Não utilizada	Blog de terceiro, anúncio antigo ou número sem fonte rastreável.	Não transformar em fato.

Limite: esta é uma análise documental pública. Não substitui teste de produto, proposta comercial, diligência técnica, parecer jurídico ou validação com clientes.

Quem concorre em qual trabalho.

A Jus 9 deve comparar o MVP Advogados principalmente com plataformas de gestão de prática. Ferramentas pontuais ajudam a entender orçamento e expectativa, mas não oferecem o mesmo conjunto.

Gestão de prática jurídica

Astrea

ADVBBOX

Projuris ADV

Legal One

Processos, prazos, clientes, documentos, atividades, financeiro e recursos de equipe em diferentes níveis.

Comparação direta: maior proximidade com o produto inicial pretendido pela Jus 9.

Suíte de ferramentas para o advogado

Jusfy

Cálculos, consultas, jurisprudência, IA, prospecção, monitoramento e assinaturas por créditos ou limites.

Comparação adjacente: disputa atenção e assinatura, mas não equivale automaticamente a ERP jurídico.

Solução pontual

Legalcloud

Calculadora e acompanhamento de prazos processuais, agenda e informes.

Comparação de orçamento: preço baixo decorre de escopo muito mais estreito.

Jus 9 - estágio atual

MVP em validação

Sem preço validado

Tese de gestão jurídica com controle de sigilo, IA supervisionada e trilha de auditoria.

Posição correta: promessa de produto a validar, não paridade comprovada.

Legal One: permanece no mapa como referência de gestão jurídica para escritórios e departamentos, mas a página oficial consultada direciona para demonstração e contato; não foi encontrado preço público confiável.

Preços públicos observados.

Fornecedor	Plano	Preço observado	Condição relevante
Astrea	Light	Gratuito por 1 ano	1 usuário; 40 processos monitorados.
	Up	R\$ 209/mês equivalente	Plano anual de R\$ 2.508; 2 usuários.
	Smart	R\$ 379/mês equivalente	Anual; mensal publicado a R\$ 439; 5 usuários.
	Company	R\$ 689/mês equivalente	Plano anual; 10 usuários.
	VIP	R\$ 1.249/mês equivalente	Plano anual; 30 usuários.
ADVBOX	Essencial	A partir de R\$ 220/mês	Taxa de ativação adicional.
	Banca Jurídica	A partir de R\$ 450/mês	Taxa de ativação adicional.
	Banca Max	A partir de R\$ 900/mês	Taxa de ativação adicional.
	Elite	A partir de R\$ 1.800/mês	Calculadora dinâmica pode variar; confirmar proposta.
	Big Offices	A partir de R\$ 5.000/mês	Operações acima de 20 mil processos; API dedicada.
Projuris	Solo	A partir de R\$ 79/mês	1 usuário; até 100 processos; ADV Start.
	Compartilhado	A partir de R\$ 349/mês	Gestão ampliada; confirmar usuários e configuração.

Fonte: páginas oficiais indicadas ao final. Preços e condições podem mudar. "Equivalente mensal" não significa cobrança mensal; no Astrea, refere-se à anuidade publicada.

Preço menor não significa produto equivalente.

Fornecedor	Plano	Preço de tabela	Promoção/condição em 30/07/2026
Jusfy	Starter	R\$ 77/mês	R\$ 5 no primeiro mês na oferta consultada.
	Master	R\$ 97/mês	R\$ 5 no primeiro mês na oferta consultada.
	Ultimate	R\$ 117/mês	R\$ 5 no primeiro mês na oferta consultada.
Legalcloud	Básico	R\$ 0	Limites de uso; ferramenta pontual.
	Premium	R\$ 46,99/mês	R\$ 199/semestral ou R\$ 379/anual publicados.
Legal One	Soluções para escritórios e departamentos	Sob consulta	Solicitação de demonstração e contato comercial.

Por que a Jusfy importa

Mostra que o advogado individual aceita uma assinatura de ferramentas em torno de R\$ 77 a R\$ 117, com promoção agressiva de aquisição. A comparação deve considerar créditos e escopo.

Por que a Legalcloud importa

Define uma âncora baixa para uma dor específica. Não deve ser usada como comparável de uma plataforma completa de gestão.

Evitar no material público: dizer que a Jusfy é concorrente direto completo, somar preço promocional a preço recorrente ou usar "gratuito" sem informar prazo e limites.

Como as hipóteses de preço se posicionam.

Os valores abaixo são referências internas de validação, não oferta comercial definitiva. Precisam ser testados com pilotos e confrontados com custo de infraestrutura, suporte, captura processual, IA e armazenamento.

Hipótese Jus 9	Valor	Leitura de mercado atualizada	Portão de validação
Profissional Pequeno	R\$ 0	Há referência gratuita, mas Astrea limita e condiciona a 1 ano.	Definir limites e custo máximo por usuário gratuito.
Profissional Médio	R\$ 99,90	Próximo de Jusfy Master/Ultimate; acima do Projuris Solo.	Provar valor além de ferramentas avulsas e do plano Solo.
Profissional Grande	R\$ 299,90	Entre Astrea Up anual, ADVBOX Essencial e Projuris Compartilhado.	Validar usuários, processos, IA e monitoramento incluídos.
Equipe / Escritório	R\$ 599,99	Entre ADVBOX Banca Jurídica e Astrea Company anual.	Backend multiusuário, permissões, suporte e SLA demonstráveis.
Institucional	R\$ 1.500+	Entre Astrea VIP anual e ADVBOX Elite.	Integrações, governança e segurança contratáveis de verdade.

Diagnóstico: a escada de preços é plausível como hipótese, mas não está validada. O risco não é apenas cobrar caro ou barato; é prometer uma combinação de recursos, segurança e suporte que o MVP ainda não consegue entregar de forma repetível.

Hipótese

Não publicar como produto disponível

Testar em pilotos

O diferencial precisa ser demonstrado, não declarado.

Tese	O que conta como evidência	Como comunicar agora
Sigilo por processo	Matriz de permissões implementada, testes de acesso negado, logs e avaliação de segurança.	"Arquitetura em desenvolvimento para controle granular por caso."
IA supervisionada	Fluxo de revisão humana, rastreabilidade de fontes, registro de versão e prevenção de ação autônoma.	"IA de apoio sob revisão humana; não decide nem substitui profissional."
Trilha de auditoria	Eventos imutáveis, identidade, data, ação, retenção e consulta autorizada.	"Trilha planejada; cobertura e retenção serão validadas no backend."
Ecosistema	Módulos conectados por identidade, dados e governança, com produto principal validado.	"Visão de expansão condicionada ao sucesso do MVP Advogados."

Diferencial de curto prazo

Resolver com clareza uma rotina concreta do advogado e provar segurança básica, usabilidade e suporte em pilotos reais.

Diferencial de longo prazo

Governança de IA e arquitetura de ecossistema capazes de conectar prática, educação, conhecimento e dados sem apagar responsabilidade humana.

A governança de IA pode ser um diferencial defensável se estiver incorporada ao produto, aos registros e às decisões. Enquanto for apenas documentação, é uma tese de execução.

Da tabela à validação comercial.

A próxima decisão de preço deve nascer de uso real. A sequência abaixo reduz o risco de congelar uma tabela antes de conhecer custo, percepção de valor e capacidade operacional.

1 • OFERTA

Definir um único pacote piloto.

Escopo fechado, limites explícitos, suporte supervisionado e sem prometer todos os módulos do ecossistema.

2 • PILOTOS

Selecionar 3 a 5 escritórios.

Registrar perfil, processos, usuários, tempo de implantação, uso semanal, incidentes e disposição a pagar.

3 • CUSTO

Medir unit economics mínimos.

Infraestrutura, IA, captura, armazenamento, suporte, onboarding, inadimplência e impostos.

4 • PREÇO

Testar faixas, não um número isolado.

Comparar R\$ 79-149 no individual e uma faixa de equipe somente depois do backend multiusuário.

5 • EVIDÊNCIA

Publicar o que foi comprovado.

Converter aprendizados em tabela comercial, política de limites e comparativo funcional verificável.

Recomendação editorial: no site público, chamar a tabela atual de “hipóteses de planos para validação” até existir oferta efetivamente contratável. Para investidores, mostrar o método de validação é mais confiável do que apresentar precisão artificial.

Referências e rastreabilidade.

Astrea / Aurum

Planos, preços, periodicidade, usuários e processos monitorados.

<https://www.aurum.com.br/astrea/planos-e-precos/>

ADVBOX

Planos, preços, taxa de ativação, limites e Big Offices.

<https://advbox.com.br/planos>

Projuris ADV

Oferta ADV Start, planos Solo e Compartilhado e escopo público.

<https://www.projuris.com.br/adv/?v=start>

Jusfy

Preços de tabela, promoção de primeiro mês, créditos e ferramentas incluídas.

<https://jusfy.com.br/#planos>

Legalcloud

Plano básico, Premium, periodicidades e escopo da calculadora de prazos.

<https://legalcloud.com.br/experimentar-premium-informe/>

Legal One / Thomson Reuters

Posicionamento para escritórios e departamentos; preço não publicado na página consultada.

<https://www.thomsonreuters.com.br/pt/juridico/legal-one.html>

Consulta realizada em 30/07/2026. As páginas podem aplicar geolocalização, testes A/B, promoções, impostos e configurações dinâmicas. Confirmar proposta diretamente com cada fornecedor antes de decisão comercial.

CONCLUSÃO

Preço é hipótese. Evidência é estratégia.

A Jus 9 deve entrar no mercado com escopo honesto, pilotos mensuráveis e governança incorporada ao produto.

Versão: 1.0 · 30/07/2026

Responsabilidade: revisão humana, jurídica, contábil e comercial antes de uso em negociação.

Contato: contato@jus9tecnologia.com.br

