

LEGALTECH BRASILEIRA · MVP EM VALIDAÇÃO

Jus 9

Tecnologia Jurídica

Pitch de investimento — MVP Advogados

até R\$ 800 mil

RODADA ATUAL, LIBERADA POR MARCOS

pré-seed

SEM RECEITA RECORRENTE COMPROVADA

Fundador: Clovis Mariano da Costa · **Data:** 30/07/2026





JUS 9

RESUMO EXECUTIVO

TESE EM UMA PÁGINA

Começar focado. Construir o ecossistema com provas.

Produto inicial

Gestão jurídica para advogados autônomos e pequenos escritórios, com processos, prazos, clientes e documentos.

Diferenciação em validação

Sigilo granular por caso, IA profissional supervisionada e trilha de auditoria como desenho de produto.

Visão de longo prazo

Um ecossistema jurídico-tecnológico modular, condicionado ao sucesso do produto inicial e à governança verificável.

Estado atual: MVP demonstrativo e documentação técnica; ainda faltam pilotos externos, clientes pagantes, métricas de retenção e auditoria independente.

PROBLEMA

A advocacia opera entre fragmentação, urgência e confiança.

Fragmentação

Planilhas, mensagens, calendários, arquivos e ferramentas isoladas aumentam retrabalho e perda de contexto.

Operação

Prazos, tarefas, documentos e comunicação disputam o tempo que deveria ir ao trabalho jurídico de maior valor.

Sigilo e governança

Casos sensíveis exigem acesso mínimo, titularidade, registro de ações e decisão humana — não apenas armazenamento.

1,49 milhão

ADVOGADOS(AS) REGULARES E RECADASTRADOS NO QUADRO OAB
CONSULTADO EM 30/07/2026

75 milhões

PROCESSOS PENDENTES AO INÍCIO DE 2026, SEGUNDO O CNJ

MVP Advogados: um fluxo operacional integrado.

Workspace

Equipe, cliente, caso, tarefas e histórico em contexto comum.

Processos e prazos

Cadastro, agenda, alertas e acompanhamento governado.

Portal do cliente

Comunicação e visibilidade adequadas ao perfil e ao caso.

Cofre jurídico

Documentos classificados, permissões nominais e auditoria.

IA profissional supervisionada

A IA organiza, sugere, resume e prepara rascunhos; efeitos jurídicos, publicação, envio, exclusão e decisões sensíveis permanecem sob autorização humana.

mínimo privilégio

revisão humana

fontes rastreáveis

logs minimizados

falha fechada

POR QUE AGORA

Mercado relevante; tese brasileira ainda precisa de validação.

US\$ 28,7 bi

MERCADO GLOBAL DE LEGAL TECHNOLOGY EM 2025

US\$ 69,7 bi

PROJEÇÃO GLOBAL PARA 2033

12,2%

CAGR PROJETADO, 2026–2033

Esses dados dimensionam uma categoria global; **não são TAM comprovado da Jus 9 no Brasil**. O mercado endereçável do MVP será medido com pilotos, segmentação, disposição a pagar e custo de aquisição reais.

O pitch evita multiplicar o número de advogados por preço de tabela para fabricar um TAM. A próxima diligência deve produzir TAM/SAM/SOM brasileiro com metodologia documentada.

A Jus 9 entra em categoria existente — não em mercado vazio.

GRUPO	EXEMPLOS	FORÇA OBSERVÁVEL	HIPÓTESE DE DIFERENCIAÇÃO JUS 9
Gestão jurídica	Astrea, Projuris ADV, ADVBOX, Legal One	Produtos estabelecidos, rotinas e bases ativas	Sigilo por caso + IA supervisionada + auditoria integrada
Suite de ferramentas	Jusfy	Amplitude funcional e entrada de baixo custo	Fluxo operacional governado, não apenas ferramentas avulsas
Solução pontual	Legalcloud	Especialização e preço acessível	Integração de prazos, clientes, documentos e IA

Disciplina: diferenciação é hipótese até que usuários a escolham, paguem por ela e permaneçam. Não se afirma exclusividade sem prova comparativa abrangente.

SaaS: tabela como hipótese de teste, não oferta vigente.

HIPÓTESE DE PLANO	REFERÊNCIA MENSAL	OBJETIVO DO TESTE
Entrada individual	R\$ 0	Ativação, aprendizagem e limite de uso sustentável
Profissional	R\$ 99,90	Disposição a pagar por operação individual ampliada
Profissional avançado	R\$ 299,90	Valor percebido em volume, IA e governança
Equipe / escritório	R\$ 599,99	Colaboração, permissões, auditoria e suporte
Institucional	sob consulta	Integrações e governança após maturidade do produto

Antes de publicação comercial: validar escopo, impostos, suporte, limites de IA, armazenamento, CAC, margem bruta e política de cancelamento.

O que existe — e o que ainda precisa ser conquistado.

Evidências disponíveis

- ambientes demonstrativos públicos e fluxos de MVP;
- repositórios e arquitetura documentados;
- testes automatizados de governança e segurança;
- mapa de capacidades e limites da IA;
- portais públicos com versionamento.

Provas ausentes

- pilotos externos formalizados;
- clientes pagantes e MRR;
- retenção, uso recorrente e NPS;
- CAC, payback e margem observados;
- penteste e auditoria independente.

Números de usuários, receita, integrações ou clientes só entram em versão futura quando acompanhados de evidência documental apropriada.

O diferencial de longo prazo é controle verificável, não “IA mágica”.

1 • CLASSIFICAR

Contexto e risco

Público, interno, sigiloso, jurídico ou efeito oficial.



2 • ASSISTIR

IA com limites

Fontes, escopo, incerteza e resposta adequada ao papel.



3 • DECIDIR

Porta humana

Revisão, autorização, auditoria e possibilidade de recusa.

Privacidade

Minimização, separação de dados e acesso pelo menor privilégio.

Rastreabilidade

Versão, fonte, ação, responsável e motivo registráveis.

Falha fechada

Sem credencial, fonte ou autorização, o sistema não simula sucesso.

Até R\$ 800 mil — liberação por provas, não por calendário.

TRANCHE 1

R\$ 200 mil

PRODUTO

MVP ponta a ponta, arquitetura fechada, demonstração reproduzível e plano de pilotos.



TRANCHE 2

R\$ 250 mil

PILOTOS

3–5 pilotos formalizados, backend seguro, permissões e métricas de uso.



TRANCHE 3

R\$ 350 mil

RECEITA

Primeiros clientes pagantes, segurança/LGPD testadas e aprendizado de retenção.

Datas são janelas de planejamento. A liberação depende do aceite das evidências definidas no instrumento de investimento.

Três horizontes que não podem ser confundidos.

até R\$ 800 mil

Rodada atual

Validar produto, pilotos, segurança e primeiros clientes.

GATE: evidências por tranche



R\$ 1,248 mi

Plano ampliado de 12 meses

Referência operacional histórica; só se torna orçamento após revisão, financiamento e capacidade de execução.

GATE: orçamento aprovado



R\$ 7–8 mi

Trajetoária potencial

Corredor cumulativo de capital para ampliar produto e ecossistema — não é rodada atual, receita, valuation nem meta automática.

GATE: PMF + segurança + governança + escala

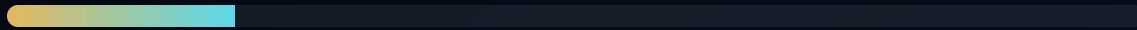
Mensagem central: o horizonte de R\$ 7–8 milhões só existe como caminho condicionado a marcos sucessivos e nova diligência em cada etapa.

Alocação da rodada atual — hipótese para diligência.

Produto, backend e segurança · 45%



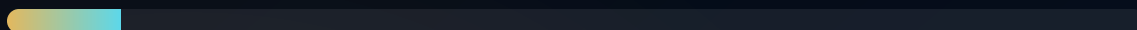
Pilotos, suporte e validação comercial · 20%



LGPD, contratos e auditoria independente · 15%



Infraestrutura e ferramentas · 10%



Reserva e contingência · 10%



Condições de governança

- orçamento detalhado antes de cada tranche;
- aprovação de despesas materiais;
- relatório de evidências e aprendizado;
- segregação entre capital captado e projeções;
- reprecificação e continuidade somente após diligência.

Percentuais são proposta inicial; valores finais dependem de orçamento, instrumento jurídico, tributos e cronograma aprovado.

A visão ampla permanece — depois do foco provar valor.

Fase 1 · Operação

MVP Advogados: processos, prazos, clientes, documentos e IA supervisionada.

rodada atual

Fase 2 · Conhecimento

Educação, biblioteca, dados e ferramentas conectadas ao uso comprovado.

condicionada a PMF

Fase 3 · Rede

Integrações, parceiros, jornadas e serviços institucionais com governança madura.

condicionada a escala

O ecossistema é uma **opção estratégica**. Não aumenta o valor da rodada atual por si só; torna-se ativo à medida que módulos compartilham identidade, dados governados, distribuição e confiança.

RISCOS

O investimento deve comprar redução de incerteza.

RISCO	ESTADO HONESTO	PROVA EXIGIDA
Receita	Sem MRR comprovada	clientes pagantes, coortes e retenção
Produto	Demos não equivalem a operação em escala	pilotos acompanhados e métricas de uso
Segurança	Governança documentada não substitui penteste	auditoria independente e correções
Equipe	Dependência elevada do fundador	liderança técnica e comercial contratada
Regulação e integrações	CNJ/PDPI e terceiros exigem autorização própria	termos, credenciais e homologação formal
Escopo	Visão de ecossistema pode dispersar	gates que preservem foco no MVP Advogados

Fundador com visão; lacunas explícitas para execução.

Clovis Mariano da Costa

Fundador · estratégia jurídica e de produto

Conduz visão, arquitetura conceitual, documentação, parcerias e governança humana.

Contratações prioritárias

- liderança técnica sênior;
- engenharia de backend e segurança;
- operação de pilotos e sucesso do cliente;
- apoio jurídico-contábil e proteção de dados.

Cargos, vínculos, dedicação, remuneração e participação societária só devem ser apresentados após formalização documental.

PRÓXIMO PASSO

Financiar provas. Construir confiança.

Buscamos investidores e parceiros estratégicos para validar o MVP Advogados com marcos claros, governança verificável e expansão responsável.

clovis@jus9tecnologia.com.br

jus9tecnologia.com.br

investimentos.jus9tecnologia.com.br

produto

pilotos

segurança

primeira receita

